

YveY is horecapartner van diverse Betaald Voetbal Organisaties en de EuroParcs Groep. Een jong, dynamisch en sterk groeiend bedrijf dat hard aan de weg timmert. Horeca en Hospitality in de breedste zin van het woord; dát is waar het voor ons om draait. Van stadions en events tot vakantieparken, gaan wij verder waar anderen stoppen!

Om ons Salesteam verder te professionaliseren zoeken wij kandidaten voor de functie van:

Salesmanager

Standplaats: NEC Nijmegen

Gaat jouw hart sneller kloppen van commercie en veel verantwoordelijkheid in de hospitality branche? Dan zijn wij op zoek naar jou! Wij willen ons Salesteam graag uitbreiden voor locatie Nijmegen met een Salesmanager met enige ervaring en zich thuis voelend in de wereld van voetbalstadions & events.

Wat houdt de functie in?

Jij bent het gastvrije gezicht van YveY Nijmegen bij nationale en internationale opdrachtgevers en businessleden die N.E.C. bezoeken. Je bent een natuurtalent in het onderhouden van relaties: overal waar jij komt, laat je een grote glimlach achter. In overleg met de opdrachtgever bedenk jij de mooiste events binnen N.E.C. en ondersteun je onze Event-tak bij het bedenken van events op eventlocaties in Gelderland. Deze beleving vertaalt je in onderscheidende offertes, die door onze sales & projectcoördinator worden uitgewerkt.

Als Salesmanager ben je verantwoordelijk voor het hele salestraject: van acquisitie tot en met aftersales. Je zoekt continu naar vernieuwing, nieuwe kansen en nieuwe accounts. Je weet de wensen van opdrachtgevers om te zetten in relevante concepten en verrassende offertes. En je weet met jouw kennis en netwerk goed in te spelen op kansen in de markt.

Daarnaast ben jij de schakel tussen YveY en de commerciële afdeling van NEC Nijmegen. Onze relatie en samenwerking staat hoog in het vaandel. In de maandelijkse commerciële meetings licht jij iedereen in over waar je mee bezig bent, resultaten die je behaald hebt en wat jouw doelen zijn voor de maand erop.

Je hebt de flexibiliteit om je eigen agenda in te richten, want jouw baan is niet tussen 09.00 en 18.00 te passen. We zien graag eigen verantwoordelijkheid en zelfsturende professionals. Wij geloven dat, als jij de vrijheid hebt om je werk op jouw manier te kunnen doen, je in staat bent om optimaal te presteren. Je rapporteert aan jouw Locatiemanager, welke jou zal helpen ontwikkelen in jouw verdere carrière binnen YveY! Daarnaast vind je ondersteuning bij de rest van het Salesteam in wekelijkse salesmeetings en een-op-een gesprekken.

Een greep uit jouw belangrijkste werkzaamheden:

- Je houdt je bezig met acquisitie en bent continu je salesfunnel aan het vullen en optimaliseren;
- Je ziet kansen in de markt en weet deze met overtuiging te benutten en om te zetten naar definitieve opdrachten;
- Je geeft onze vaste en gewaardeerde relaties de persoonlijke aandacht die zij van ons gewend zijn;
- Je brengt de markt in kaart, maakt een effectief salesplan en zorgt ervoor dat YveY zichtbaar is in jouw regio en op de juiste locaties, kanalen en bijeenkomsten;
- Je zet salesacties op en zorgt voor de verslaglegging hiervan;
- Je bent in staat heldere analyses en rapportages te maken die jouw sales prestaties

inzichtelijk maken;

- Je weet helder met je opdrachtgever te communiceren om een hoge tevredenheid te realiseren en zorgt voor een duidelijke overdracht naar collega's in de uitvoer.

Wat bieden wij jou?

- een dynamische werkomgeving bij NEC Nijmegen met veel eigen verantwoordelijkheid, waar veel diverse werkzaamheden samenkomen;
- een open en platte bedrijfscultuur, waar wij met een collegiaal en ambitieus team hard werken om er een succes van te maken;
- veel ruimte voor initiatief en persoonlijke professionele ontwikkeling.
- een jaarcontract met uitzicht op een vaste aanstelling, uiteraard met een uitstekend salaris, waarin groei mogelijk is;
- een 38-urige werkweek, lease auto en mobiele telefoon.

Solliciteren?

Hebben wij je interesse gewekt? Stuur dan snel je sollicitatie met motivatie en je CV per email naar personeelszaken@yvey.nl. Voor vragen kun je bellen naar: +31627130381 (Demi Veneberg, HR YveY)

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.